

参加者ご一同様

「第 6 回 PMAJ Networking（会員交流会）-6/5」
振返りアンケート

2014.06.23

事務局 岩下 幸功

iwashita@pmaj.or.jp

お忙しい中、「第 6 回 PMAJ Networking（会員交流会）-6/5」に参加頂きましてありがとうございます。如何でしたでしょうか？ 下記の如く、様々なご意見・ご感想をお寄せ頂きましてありがとうございます。今後の企画・運営に活かしてまいります。今後ともよろしくお願ひ申し上げます。

質問 1：参加の目的・期待は達成されましたか？

【YES:6】

- ・ PM に関する諸ガイドの位置付け・考え方などが勉強できた。
- ・ ISO/ベストプラクティスの位置づけに興味を持った
- ・ 有益な講演でした

質問 2：今後も「PMAJ Networking（会員交流会）」に参加したいと思いますか？

【YES：6】

- ・ 異業種などの自分では入手困難な情報や意見交換が出来る。
- ・ 一杯飲んでディスカッションする→Very Good!
- ・ テーマ次第です

質問 3：プログラム構成（全体）についてお尋ねします。

【良かった：4】 【改善の余地あり：2】

- ・ 講演 1 時間は短いと思います。
- ・ また、事前に皆がビールを飲んでしまうのは、いかがなものかと感じます（議論が深まりません）
- ・ ビジネスイノベーションを重点的に増やして欲しい
- ・ 事務局に感謝。

【対応策】

- ・ ビール開始のタイミングは再検討したいと思います。次回の会合でご意見を伺います。

質問4：会員様からの話題提供について？

「PMの標準化動向（PMのISO化を中心として）」

田島彰二様（戦略PMオフィス 代表、元 NEC）

【良かった:5】 【改善の余地あり:1】

- ・ガイドや標準を策定する側からの考え方や姿勢が多少なりとも理解できた。
- ・タイトルと Portfolio Management にフォーカスした内容に少々ギャップを感じましたが・・・
- ・事例提示がもっとあればもっと良くなったと思う
- ・もう少しゆっくり話して欲しい
- ・参考になりました。ありがとうございます。
- ・勉強になりました。

質問5：Networking（参加者交流）について？

【良かった：4】 【改善の余地あり：1】

質問6：事務局対応（会費、料理及び進行方法など）について？

【良かった:5】 【改善の余地あり：1】

質問7：「（参加者満足度）最高の会員交流会」へと進化させるためのアイデアがありましたら、教えて下さい！

（自由記述）

- ・今のやり方を勧めて下さい。
- ・参加メンバーが固定化している感があり、新規メンバーの勧誘・参加が必要なのではないのでしょうか。
- ・正直、一癖も二癖もある人が多く、仲間内の会合となっているので、若い人には敷居が高いと感じる
- ・交流会のお知らせは、協会のHPですぐ分かるところにおいて、もっと上手に広報してください
- ・考えてみます。

【対応策】

- ・参加メンバーの固定化を打破するプログラムとプロモーションの企画・実施にチャレンジします。皆様からのご意見・ご提案を歓迎します。

・例えば、【独りで参加：1500円／人】【二人で参加：1000円／人】【三人で参加：500円／人】という価格体系を検討する・・・次回の会合でご意見を伺います。

質問8：「会員交流会」の企画・運営に事務局として参加頂けますか？

【参加したい：2】【参加は無理：3】【その他：1】

- ・時間の許す限り参加できればと考えています。
- ・難しい

質問9：次回の「話題提供者」として推薦（自薦・他薦）したい方をご提案下さい！

（自由記述）

質問10：その他、どのようなことでも結構です。ご意見・ご提案をお寄せ下さい！

（自由記述）

- ・事務局に感謝します。
- ・以前も書きましたが、例会との使い分けがよく分かりません。

【対応策】

- ・例会との差別化の一つは「交流」にフォーカスするということです。この「交流」の中から、新しい何か生まれることを期待しています。未だ、実現できていませんが・・・
 - ・ワールドカフェ等を取り入れて、更に「交流」が深まるよう工夫してまいります。
 - ・「PMAJ Networking（会員交流会）」の目的としましては下記を期待しています。
- 継続的な学習の場の提供
- 情報交換、ベストプラクティス交換、人脈構築、異業種交流、の場の提供
- 会員相互の強みを活かした新たなビジネス開発の機会提供
- 異業種間オープンイノベーションの為の「共創の場」の提供
- PMAJの運営活動に対してのステアリング機能の発揮、
- 等々、皆様への価値の提供と交流の場となるよう進めてまいります。

ありがとうございました！